**ВСЯ Информация о проектах, предоставленная юридическими фирмами,**

**является конфиденциальной и не будет опубликована!**

**Подача анкет С 01.09.2023 до 07.11.2023 (включительно)**

**АНКЕТА**

**Пожалуйста не меняйте структуру анкеты, не удаляйте и не добавляйте поля, не меняйте шрифт.**

Анкету **необходимо загрузить в ваш личный кабинет** на сайте: <https://raa.guide/>

**ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

|  |  |
| --- | --- |
| **1** | **Название юридической фирмы (на русском)** |
|  |
| **2** | **Название юридической фирмы (на английском)** |
|  |
| **3** | **Название юридического лица** |
|  |

**Убедитесь, что в профиле юридической фирмы на сайте** [**https://raa.guide**](https://raa.guide)**, вы добавили юристов и проставили коэффициенты по всем практикам, которые подаете в рейтинг! Вы добавляете не только партнеров, а всех юристов / младших юристов, которые работали на проектах практики!**

**Проекты**

**Проект должен быть завершен с 01.09.2022 до 01.09.2023.**

**Минимальное количество проектов – 10 по каждой практике!**

Каждый проект подается по одной практике и учитывается только один раз.

Если проект был комплексный, допускается его подача в нескольких практиках. Обратите внимание, описание и содержание проекта в разных практиках должны отличаться. **Проекты могут быть предоставлены как публичные, так и конфиденциальные.**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта! Не пишите информацию за пределами блоков, которую не запрашивают!**

**ПРАКТИКА 1**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 2**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 3**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 4**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 5**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 6**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 7**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 8**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 9**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 10**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 11**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 12**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 13**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 14**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 15**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 16**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 17**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 18**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 19**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 20**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 21**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 22**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 23**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 24**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 25**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 26**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРАКТИКА 27**

|  |
| --- |
| **Выберите практику из списка ниже:** |
| Выберите элемент. |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Руководитель (и) практики** | | |
| ФИО | | Email | Номер телефона |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
| **3** | **Назначение / уход партнеров (период сентябрь 2022 – сентябрь 2023гг)** | | |
| ФИО | | Назначен / Ушел | Фирма куда ушел /  откуда перешел |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |
|  | |  |  |

**ПРОЕКТ 1**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 2**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 3**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 4**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 5**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 6**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 7**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 8**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 9**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**

**ПРОЕКТ 10**

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту! Не меняйте размер шрифта!**

|  |
| --- |
| Клиент (если нельзя указать название компании, укажите вид деятельности) |
|  |
| Краткое описание проекта: почему этот проект важен и функции вашей команды |
|  |
| Сумма сделки. Укажите сумму цифрами (в рублях) |
|  |
| Если проект является трансграничным, укажите юрисдикции |
|  |
| Ведущий юрист проекта |
|  |
| Другие члены команды |
|  |
| Другие фирмы на проекте и степень их вовлеченности (если были) |
|  |
| Дата завершения проекта или его текущий статус |
|  |
| Дополнительная информация по проекту. Например, ссылки на публикации в СМИ и т.д. |
|  |

**ВАЖНО! Не выходите за рамки 1 страницы по каждому проекту!**